

Gaceta **CICLOS**

Edición No. 82

Agosto 2023

**1000
¡LÍNEAS!**



CLAUDIA MARS

MI HISTORIA

ESPECIAL
**BAHÍA
NAYARIT**

Miguel Navarro Meza

**Prospecta en
FRÍO,
pero en
CALIENTE**

Martha Saucedo

**Los inevitables
PROCESOS**

Ana Ortega

TOP TEN

CICLOS
Móvil

CONÓCELO

**El trabajo
en equipo**

NO FUNCIONA

Abigail Romero Molina



Alianza
Cooperativa
Internacional



Spotify

Raúl Estrada
PRESIDENTE

Gabriel Belloso
GERENTE GENERAL

Ana Ortega
DIRECTORA GENERAL

Moisés López
GERENTE CICLOS MÓVIL

Carlos Fonseca
SISTEMAS

EDICIÓN Y DISEÑO
Ciclos Operación



Henrik Ibsen

Raúl Estrada

LEGAMOS A 1000 LÍNEAS!!!

Como Presidente de TU EMPRESA, quiero felicitarte por tu arduo trabajo, por tu pasión y dedicación a nuestro proyecto.

Recuerda que el camino hacia el éxito está lleno de desafíos, pero confío en que tenemos la capacidad de superarlos juntos. Cada obstáculo que enfrentamos nos brinda la oportunidad de crecer, aprender y mejorar.

Me enorgullece ver el progreso que hemos logrado hasta ahora y confío en que seguiremos alcanzando metas aún más grandes. Celebremos cada logro, por pequeño que sea, y mantengamos la motivación y el compromiso en alto.

Como líder de esta empresa, sé que nuestro éxito radica en el talento y la pasión de nuestro equipo. Continúa motivándote a ti mismo y a los demás, reconociendo y valorando el arduo trabajo de cada individuo.

Juntos podemos inspirar a otros, marcar la diferencia en nuestra industria y lograr un crecimiento sostenible. Confío en tu capacidad para liderar y enfrentar nuevos desafíos con valentía y determinación.

¡Sigamos adelante y alcancemos el éxito juntos! Estoy aquí para apoyarte en todo momento. ¡Ánimo y adelante!



Primer Lugar



**MARTHA SAUCEDO
DURANGO**

Segundo Lugar



**ROBERTO ROJAS
PUEBLA**

Tercer Lugar



**GABRIEL BELOSO
NAYARIT**



4° JOSÉ ALBERTO GUTIÉRREZ MENDOZA GUERRERO



5° LOURDES DUEÑAS GARCÍA NAYARIT



6° JOSÉ GUADALUPE LARA RUÍZ S. L. P.



7° IRMA YOLANDA SAUCEDO HOLGUÍN DURANGO



8° MAURICIO RODRÍGUEZ MOJARRO NAYARIT



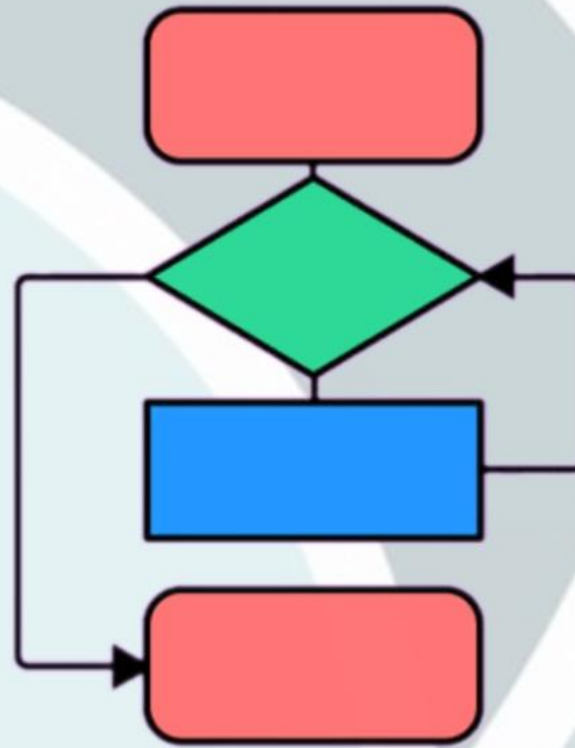
9° GLORIA ELIZABETH PAREDES RODRÍGUEZ. SONORA



10° PEDRO HAROS DOMÍNGUEZ CHIHUAHUA

Ya sé que con sólo leer el título, tu boca pudo haber dibujado una mueca, pareciera que a la gran mayoría de la población, no nos gustan los procesos, hay un pequeño porcentaje que los aman, pero son la excepción (o les facilitan muchísimo su trabajo, o ganan dinero por ellos). Desde mi perspectiva, todo tiene procesos, y entre más complejo sea el sistema, más necesarios son. Piensa en una pequeña empresa familiar, por ejemplo una tienda de abarrotes de colonia, si la señora que la atiende es la dueña y se muere repentinamente, la familia o remata todo y cierra la tienda o busca el guardadito para resurtir que la señora sacaba de caja todas las noches y escondía muy bien quién sabe dónde, descifra cómo guardó los contactos de los proveedores en su celular (señor de las papitas, ya encontré al proveedor de Sabritas) y confían en ellos cuando quieren ponerse al día con las cuentas, ya que no entienden lo escrito en la libreta donde anotaba estas cosas.

Poco a poco aprenderán el ritmo para resurtir con cada proveedor y volverán a construir una relación con ellos, pero... ¿y si la señora tuviera todo anotado claramente y lo hubiera enseñado a alguien?



ANA ORTEGA

LOS INEVITABLES PROCESOS

Ahora piensa en algo más complicado, como Ciclos. Para llevar un buen control de quién es recomendado de quién en una comunidad de más de 10,000 personas, los beneficios y comisiones entregados y por entregar, cumplir las leyes mexicanas de las cooperativas, tributarias, laborales y un gran etcétera, necesitamos procesos, necesitamos orden y documentar cada paso.

Sé que puede sentirse engorroso, pero cada paso es para cuidarte a ti y cuidar las cooperativas, que también son tuyas.

Te tengo una propuesta, vive cada paso como un aprendizaje a ser un mejor cooperativista, o a estar mejor preparado para apoyar a tus futuros distribuidores y asociados, vívelo como una parte del camino a mejorar como líder, si eso deseas, porque aprender y servir, es el proceso inevitable para crecer y no solo envejecer, los procesos son inevitables y la forma en que los vives hace toda la diferencia, entonces ¿qué eliges?

Si necesitas apoyo, contáctame whatsapp
3111342188

CICLOS



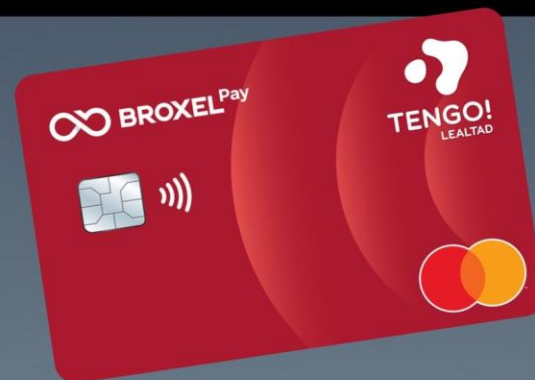
Asóciate a la
Cooperativa
por:

\$2,950

CONVIÉRTETE
EN
ASOCIADO-DISTRIBUIDOR

INCLUYE

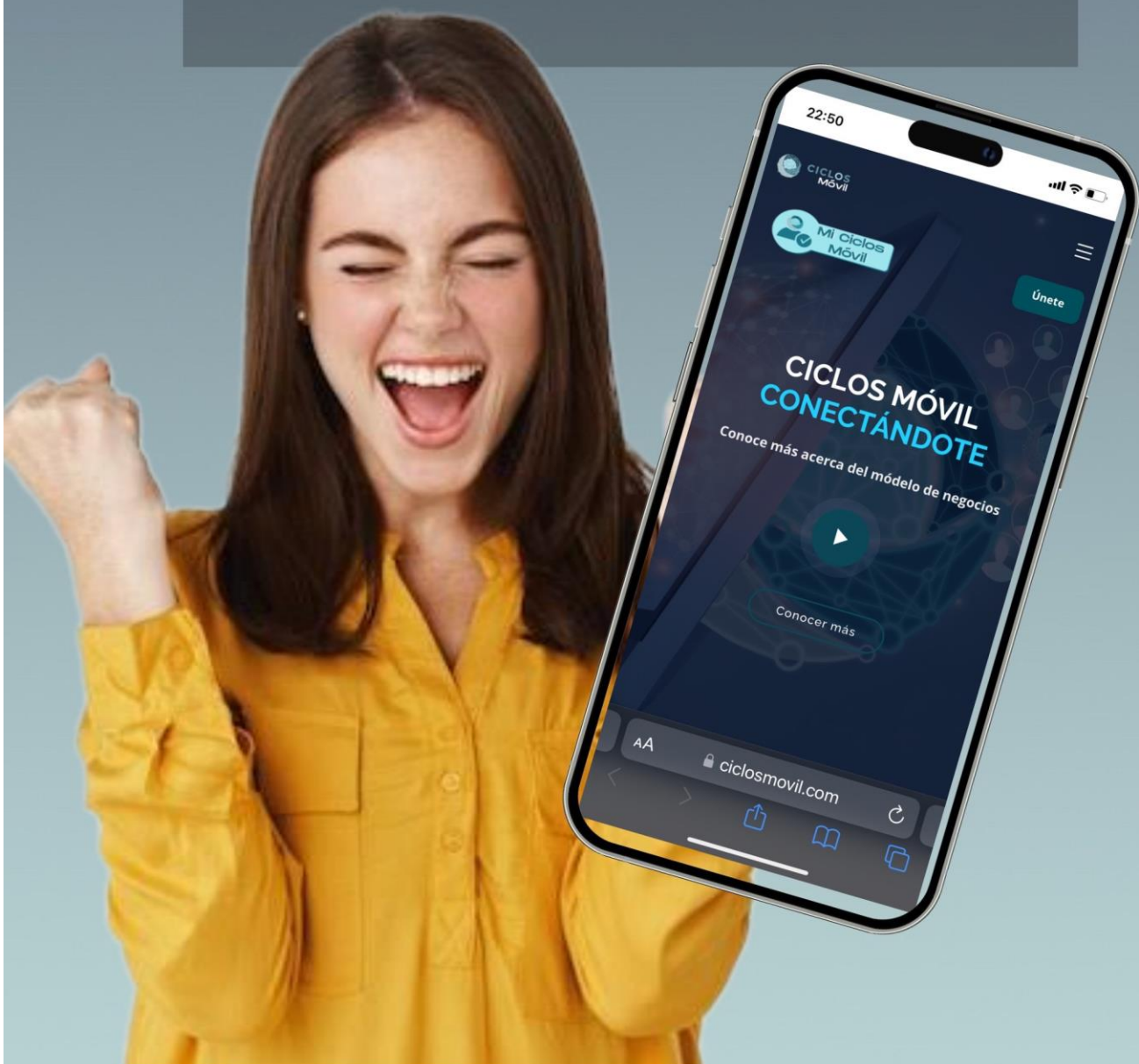
MONEDERO ELECTRÓNICO



PAQUETE DE 10 SIMS



PAQUETE MÓVIL EXPRESS



*Aplica para nuevos asociados

Hola!

Mi historia

Mi nombre es **Clau Mars** y me siento muy emocionada por compartirte mi historia como emprendedora. Mi enfoque principal había sido desarrollarme como madre con la responsabilidad de crear personas de bien, responsables y preparadas para salir adelante en una sociedad que desde hace años se veía quebrantada en las oportunidades laborales; desde mi experiencia, siempre obtuve puestos con sueldos bajos con diferentes funciones para lograr elevar el sueldo, sin embargo, nunca sucedió, las responsabilidades se volvían más altas por el mismo sueldo. Al acercarme a mis 40 años, decidí enfocarme en mis estudios profesionales, pensando que eso me daría la libertad financiera que tantos mexicanos buscamos; porque para eso nos educaron, prepararte para la vida con estudios y encontrar un "buen" trabajo que te remunere para vivir la vida de tus sueños.



Al terminar el bachillerato comencé a postularme para adquirir experiencia y nada, continué con la licenciatura en Informática y Tecnologías Aplicadas y nada, estaba feliz y orgullosa por haber alcanzado una meta que me propuse años atrás, sin embargo, esto no iba a resolver mis problemas financieros.



Yo soy Ciclos Móvil y hoy me conecto a la colectividad.

En este inter conocí las redes de mercado, una manera de hacer negocios en comunidad, haciendo sinergia con otras personas con el mismo objetivo y además, puedes trabajar desde casa, en tus redes sociales y de manera colaborativa con personas de otras ciudades y países conectando con tus mismos ideales de ayuda.

Al encontrarme con Ciclos Móvil, llené mis expectativas al 1000% porque es una empresa mexicana, que busca ayudar a las familias mexicanas con infraestructura mexicana!! ¿qué es esto?, ¡que estamos creando la mayor red de negocios sólida que comienza desde México! y que vislumbra a ser una red internacional en muy pocos meses, porque en sus escasos CUATRO meses de trabajo llevamos más de MIL LÍNEAS activadas.

AMO las redes de mercadeo, el trabajo en equipo, el trabajo por medio de redes digitales y con conexión personal, esto me lo ha brindado Ciclos Móvil y, además, me ha permitido acercarme a personas con la misma visión disruptiva para hacer negocios, para aprender y trabajar con ellas.



**El mejor momento
para empezar a
crear tu patrimonio,
fue hace cinco años.**

**El segundo
mejor momento
es HOY**





Contamos con clientes que tienen su programa para el retiro, algunos han convertido bienes muebles o inmuebles en capital de inversión para colocarlo a generar rendimientos con nuestra empresa, lo cual es un gran orgullo y entendemos la gran responsabilidad que representa, por lo que gestionamos con gran integridad sus capitales, llevando una sana gestión del riesgo. En Bahía Nayarit tenemos la capacidad de poder fluir con la tendencia del mercado de valores, por eso operamos exclusivamente Bolsa de Valores de Nueva York, ahí podemos aprovechar para establecer inversiones no solamente cuando el precio de los activos sube, sino también de manera inteligente capitalizar las tendencias a la baja de los precios del activo en inversión, de esa forma se lograron muy buenos beneficios en el año 2022, mientras que los índices de las bolsas no tuvieron ganancias. Nuestra cartera de inversiones o portafolio se va actualizando todos los días, de esa forma mantenemos un nivel de riesgo muy bajo, lo que permite brindar la certeza para nuestros clientes.

UNA HISTORIA DE ÉXITO

En Bahía Nayarit nos sentimos muy complacidos por nuestro quinto aniversario de la Constitución ante notario de nuestra empresa, tenemos presencia a nivel nacional, contratos firmados en los diferentes Estados, más de 200 familias nos han brindado su confianza, misma que hemos recompensado con resultados, entregando beneficios que contribuyen a mejorar las finanzas personales o familiares.

Invierte



Miguel Navarro

La naturaleza de la actividad o giro de la empresa Bahía Nayarit (SA de CV) es brindar un servicio de acuerdo al Catálogo de Productos y Servicios emitido por el SAT con la descripción de "Consultoría en Inteligencia Empresarial clave 80101508" y "Asesoría en Inversiones clave 84121701" por el que se emiten las facturas correspondientes, dicho servicio nos permite ofrecer contratos formales a nuestros clientes, con ello reciben beneficios fijos derivados del capital que se pacte en el contrato.

Con la estrategia de protección del capital del 90% generando rendimiento fijo se tiene garantizado el avance con un sano crecimiento de la empresa, hay un 10% del capital captado que dentro del portafolio se tiene previsto invertir en instrumentos de renta variable, los cuales son de riesgo moderado a medio, muy poco de ese porcentaje se coloca en riesgo alto esa estrategia de distribución en el portafolio de inversiones nos permite acceder a posibilidades de mayores ingresos para la empresa.

La captación total de capital que se recaba en los contratos de nuestros clientes son invertidos por la empresa en diferentes instrumentos exclusivamente en Bolsa de Valores de Nueva York, se cuenta con un equipo fuerte de

CAPITAL

Menor a \$100,000.00 pesos

Beneficio del **4%** mensual

Recibes el rendimiento acumulado al finalizar contrato



CAPITAL

De \$100,000.00 pesos o más

Beneficio del **5%** mensual

Recibes el rendimiento acumulado al finalizar contrato

Como responsable del equipo de traders, detallo la forma en que gestionamos el riesgo en la operativa de la empresa, nuestro portafolio de inversiones se actualiza todos los días de acuerdo a la tendencia del mercado,

traders profesionales o inversionistas independientes como personal de la propia empresa, quienes conformamos un portafolio de inversiones, el cual está distribuido en instrumentos tanto de renta fija, como de renta variable, se tiene muy bien respaldada y equilibrada la integración del portafolio, de tal manera que se cubre el 90% del capital captado con estrategias de cero riesgo, que nos permiten contar con rendimientos de dos a tres veces el porcentaje que se tiene en compromiso con los contratos de nuestros clientes, de esa forma se protege el flujo de capitales.

operamos sólo Bolsa de Nueva York porque nos permite sin restricción alguna también aprovechar las tendencias bajistas, colocar operaciones para ganar mientras el activo en inversión pierde precio, como ejemplo, en el 2020 cuando fue declarada la pandemia logramos duplicar el total del capital invertido en solo una semana, se detonó fuerte la bajada, lo cual aprovechamos muy bien.

¿Quieres saber más?



322 111 2535

322 151 3513





Martha Saucedo



Yo prospecto a las personas que no conozco, que nunca he visto, que no son mis amistades, amigos ni conocidos, y me ha dado resultado, entablo un pequeño diálogo dependiendo de las circunstancias y siempre con muy buena actitud, no me importa si no los conocía antes, y así, en caliente como yo digo les tiro el rollo y he tenido la suerte que la mayoría de los directos de mi red así los contacté, es una manera natural ya que siempre he sido una persona muy abierta muy espontánea me gusta entablar conversación con la gente, de hecho la mayor parte de mi público como artista es gente que no conozco, sin embargo interactúo con ellos de manera inmediata y eso me ha dado facilidad de poder “prospectar en frío, pero en caliente” o sea, rápido y ese es el resultado que he tenido, me encanta la telefonía móvil y como negocio es espectacular, quisiera que todos vieran lo que yo veo y tengo el deseo de poder transmitirle a la gente esa visión del gran potencial que esto significa para todos los mexicanos y sé que esto nos va a dar grandes oportunidades en nuestra economía.

Voy enfocada a mil personas directas en un año, y todos los días estoy trabajando en ello y siempre planeando un día de trabajo, hago mi lista de prospectos y de lugares que voy a visitar.

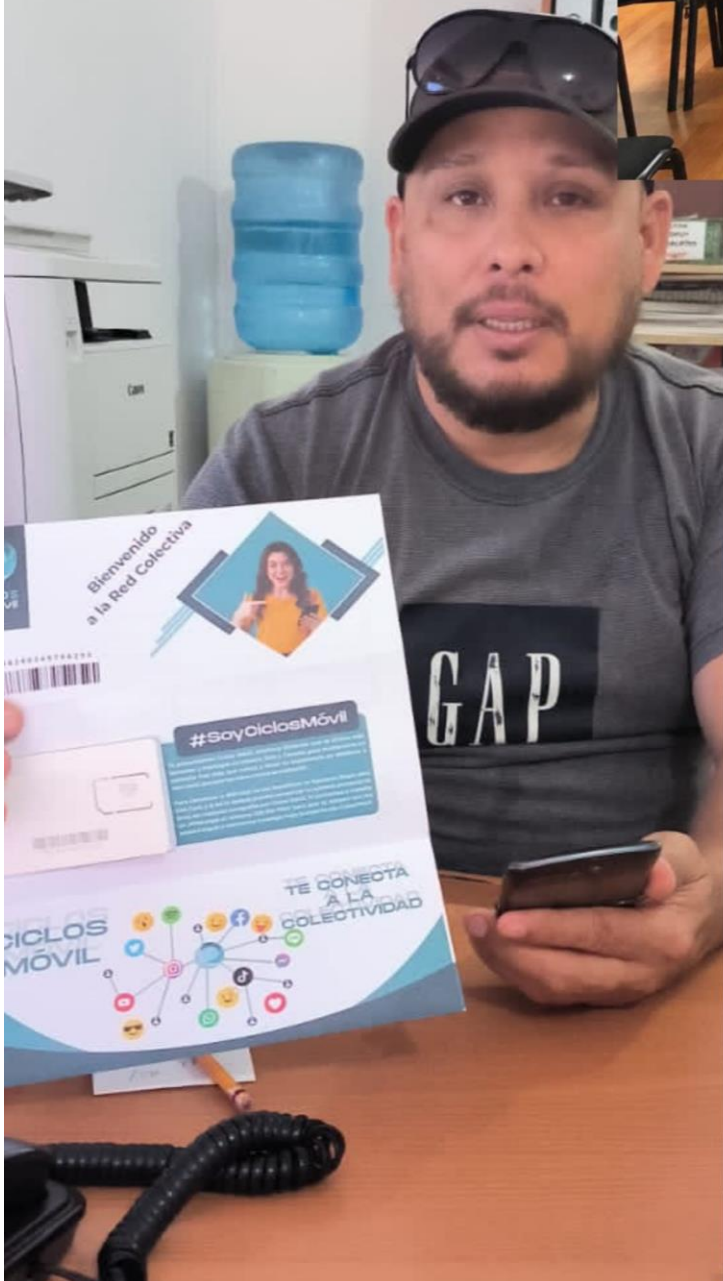
No se estresen en pensar... qué le voy a decir o cómo lo voy a abordar o convencer, tú acércate con esa persona y de una manera natural así como eres compártele la visión del negocio y verás que ese prospecto en frío en caliente te dirá que sí... saludos desde Durango

¡Hola, qué tal!
te saluda Martha Saucedo desde la ciudad de Durango,
Durango. **¡Prospecta en frío,
pero en caliente!**

Esta frase es muy personal, hablando días anteriores con nuestro presidente Raúl Estrada me decía... es que tú prospectas en frío, y yo le digo, en frío sí, pero en caliente, para mí es más acertado decir que prospecto en caliente que en frío, ustedes las personas que conocen de multiniveles saben que coloquialmente así se dice, prospectar en frío a una persona que no conoces con la que nunca has tenido comunicación, que te encuentras en un supermercado, en la calle, eso es prospectar en frío, y en realidad para mí es prospectar en caliente y es ahí donde diferimos de lo que se quiere decir con esa frase multinivelera.



¡YA SOMOS 1000!



TRABAR EN EQUIPO NO FUNCIONA!!!



Por supuesto que no me funciona. Les comento el porqué. Cuando me indicaban primero en la escuela y después en el trabajo, que tenía que realizar alguna tarea, proyecto, una actividad en equipo, rayos, era lo más tormentoso que me pudiera pasar. ¿Porqué? Porque me enfrentaba la mayoría de las veces, a lidiar con personas que yo no escogía sino que me las asignaban. Entonces empezaba mi calvario. Clásico, no todos los integrantes del equipo trabajaban a MI ritmo, tenía la manía de ser perfeccionista. No todos pensaban como yo, que las cosas eran apremiantes e importantes por tanto debíamos esmerarnos en sacar la máxima calificación u obtener un trabajo perfecto, de excelencia. Al final, obviamente, terminaba realizando la mayor parte del trabajo yo misma, con sus lógicas consecuencias. Trabajaba más horas, me cansaba más tanto intelectual como físicamente. Y el resultado para todos era el mismo. Por tanto, he ahí mi pensamiento de que trabajar en equipo, No funciona. Y llega a mi vida la Cooperativa Ciclos, me doy cuenta que mi pensamiento es cierto!!!. Cómo??? Porque entendí que No todas las personas tienen los mismos intereses. No todas las personas piensan como yo, acerca de lo que es importante o apremiante en la vida.



No todas las personas quieren mejorar su calidad de vida y es respetable, a pesar de que hay un camino más sencillo y eficaz para obtenerla de manera feliz y relajada. Entonces, con personas con ideas discordantes No funciona trabajar en equipo. Me quedó claro lo erróneo de mi pensamiento. Porque lo que hay que hacer en general, sobre todo en la Cooperativa Ciclos, es trabajar Sí en equipo, no como el llanero solitario. Trabajar no con perfección sino con armonía y entusiasmo, no con cualquier persona sino con aquellas que tengan el mismo interés que uno, de crecer no sólo económicamente, sino también como ser. Y entonces sí o sí, los resultados serán increíbles, porque por ende, las cualidades de ese tipo de personas aflorarán con el fin de poder alcanzar ese objetivo en común. Claro está con sus respectivos bemoles que nunca faltan, pero que son más fáciles de subsanar.

En CONCLUSIÓN, entendí que el trabajo en equipo, como es bien sabido, FUNCIONA perfectamente porque vale más el esfuerzo de 100 haciendo poco, que el de 1 solo haciendo mucho. Porque nadie es mejor que todos juntos. Soy Abigail Romero, asociada y Embajadora de la Cooperativa en la ciudad de Puebla donde radico. Con gusto tienen a una amiga que los apoyará cuando así lo deseen, a qué creen? A trabajar en equipo en la Cooperativa Ciclos. Un gran abrazo!!!



Abigail Romero

SÚPER
PROMOCIÓN
AGOSTO



CICLOS
MÓVIL

¡12 MESES!

¿Te gustaría
colaborar en la
Gaceta Ciclos?



Tu historia es importante y puede
tocarle el corazón a alguien

Esríbenos a:

atencionasociados@ciclos.coop